



# コロンビア大学経営大学院 公式プログラム

## Venture for All® Program 中高生コース

2023



### 2023.3.26-3.31

対象 | 中学3年生 ~ 高校3年生

定員 | 50名 (先着申込順)

会場 | 東京外国語大学(府中キャンパス)

世界を熟知した講師陣による **世界基準** を体感

国際ビジネスプランコンテスト出場権を獲得

※優秀チームのみ。2021年、2022年ともに数チームが出場権を獲得

コロンビア大学経営大学院公式 修了証書を授与

“Throughout our interactive learning experience, you will enhance your capacity to successfully apply entrepreneurial thinking and leadership principles, helping you stand out from the crowd”

コロンビア大学大学院教授 Jack McGourty



世界を目指す同志と出会い、  
本気で新しいビジネスについて考えてみませんか？



↑2022年3月開催時の様子。

↓ビジネスプラン作成からプレゼンテーションまでの道のりをまとめた映像はこちら↓



本プログラムは、2022年QS World MBAランキング9位の名門コロンビア大学の経営大学院公式プログラム“Columbia Business School Venture for All® Program”です。同プログラムの菅生講師から中高生向けにアレンジされた授業(原則:英語)やビジネスプラン作成指導と評価、さらに多くの高校生へ指導実績のある平田講師から個別メンターを提供します。本プログラムの終了時には、コロンビア大学経営大学院から「公式修了証書」を受け取ります。

## Columbia Business School Venture for All®とは?

Venture for All®プログラムは2011年にニューヨークで開始され、これまで21カ国・地域で開講されている国際的なプログラムです。日本では2015年に始まり、これまでに各業界で活躍する400名超の修了生を輩出してきました。コロンビアビジネススクールやハーバードビジネススクール、シカゴ大学ビジネススクール(Booth)、ロンドンビジネススクールなどMBAトップ校への合格実績があります。

詳細▶ <https://www.vfa-japan.com>



講師 プログラム監修・授業担当

菅生 達仁 Tatsuhito Sugao

米ジェネラルエレクトリック社や蘭フィリップス社等、主に外資系企業において新規事業開発や営業・マーケティング、リーン、シックスシグマ、チェンジマネジメントなどの事業改善・トランスフォーメーション推進など、トップラインの成長推進からオペレーションの適正化まで、幅広い経験をする。また2015年よりコロンビアビジネススクールVenture for All® Programを日本で開講し講師を務め、さらに年間40件程度のビジネスプラン構築の指導を行う。企業研修プログラムの構築と講師も務め、国内外を代表する企業の研修を多数受け持つ。また起業家としての顔も持ち、人材育成を担う会社を2社起業している。



講師 メンター担当

平田 晶子 Shoko Hirata

株式会社SKY EDUCATIONAL PARTNERSではコーチングとメンタリングを担当。保護者並びに教育者向けに、脳科学・言語学、そして心理学を元にした観察・対話・質問法についての講演・ワークショップを国内外で実施。中高生の潜在能力を引き出せる対話に定評がある。さらにコーチングスキルとして米国NLP協会認定NLPTレーナーアソシエイトの資格を保有。自身も社会人向けプログラム(Venture for All®)の修了生でもある。

## 新しい価値を作る 課題解決能力

### Why will we Learn ?

変化が大きく、予測が難しいこれからの時代に必要なのは、自分で未来を切り拓く力です。本研修では、0からビジネスプランを作成し、プレゼンテーションを行う経験をします。この「アントレプレナー精神」は、将来、自分の「やりたい！」を武器に、世界を相手に生き抜く力を養います。

### How will we Learn ?

事前研修から、必要な基礎知識の習得や課題に関して取り組んでいただきます。またチームに分かれ、本番に向けた準備をします。研修中は、右記6科目を中心にチームでビジネスプランを作成し、最終日には審査員の社会人の方や講師からフィードバックを受けます。事前・事後研修を除き、授業や最終発表は原則英語で行います。

必要な生徒の皆さんには事前英語研修も実施し、レッスンで活用する英語を事前に学びます。

※別途費用が発生いたします。

### How will we Present our idea to the world ?

高評価チームには、世界に向けて自分たちのビジネスプランを発信する機会、「2023年コロンビア大学経営大学院公式ビジネスプランコンテスト」が用意されています。

### What will we Learn ?

学業にも役立つ「課題解決力」を起業プロセスの中で習得し、最終日に社会人の方に向けてビジネスプランを英語で発表します。

#### 1 ビジネスモデル

アレクサンダー・オスターワルダのビジネスモデルキャンパスを使い、ビジネスモデルを構築します。ビジネス実現方法を考え抜く事が重要なため、ビジネスモデルキャンパスを使って熟考します。

#### 2 マーケティング概論

製品やサービスがもたらす価値の訴求方法や市場調査の役割や必要性について学習します。

#### 3 顧客インサイト

顧客の定義を考え、顧客ニーズの理解を誤らないように、顧客インサイトは何か、どう発掘するか学びます。

#### 4 プレゼンテーションスキル

資金を調達するために投資家や金融機関へのプレゼンテーションは必須です。相手に良い印象を持ってもらい、短い時間で自分の意志を伝える効果的なプレゼンテーションスキルを学びます。

#### 5 競争戦略

競合他社とは何か。自社にとって誰か。さらに競合に対する優位性とは何か。事例とディスカッションを通じて、競合他社との関係性を考えます。

#### 6 ファイナンス

財務諸表の関係性や事業資金の調達についてそれぞれのメリット・デメリット等について学びます。またビジネスの第一線で活躍する方より、観点・使い方を学ぶ機会もあります。

# 社会で活躍している 世代を超えた人脈

このプログラムを通して出会える人たち…

- ◆ 同じ志を持つ中高生
- ◆ 優秀な講師陣
- ◆ 第一線で活躍している社会人  
(ゲストスピーカー、Venture for All® 修了生)

グローバル社会で飛躍する人材にとって、様々な人と繋がる”ネットワーキング”はもっとも重要なスキルの一つです。本プログラムでは皆さんが普段の学校生活では出会うことの出来ない仲間や先輩方との出会いの機会を提供します。ここでの出会いは、皆さんにとって今後貴重な財産になることでしょう。

## 優秀チームは、国際ビジネスプランコンテストへの出場権を獲得

ビジネスプランの優秀チームは、コロンビア大学経営大学院公式ビジネスプランコンテストへの出場権を獲得できます！  
前回はオンラインでの開催でしたが、世界で選ばれたチームと一緒にビジネスプランを発表しました。優秀な同世代から刺激を受け、世界基準に挑戦できる機会です。

※別途、参加費用が発生いたします。

※2021年、2022年ともに数チームが出場権を獲得

ビジネスプランコンテスト公式サイト  
<https://mecompetition.org/>



### － 出場した生徒の感想 －

終わってからほぼ全チームを見てましたが、どの発表も白熱しており刺激的なものだったと思います。コロナ禍であまり世界を見るチャンスがなかったため、自分の経験として今後必要となる力を身につけたり学べたりすることができてよかったです。

## 参加者の声

過去参加者アンケートより

ビジネスについて学ぶことはもちろん、**根本となる課題の見つけ方、他人とのコミュニケーションの取り方、プレゼンの仕方など、今後の人生において役に立ちそうなことを教えていただいた**などと思います。予め、課題を与えられそれについて議論するのではなく、課題から自分たちで考えるので、**すべてのプログラムを「自分事」としてとらえ、6日間本気で考えることができた**と思います。初対面の人達と、難しい課題について考えることは少しストレスだけけど、自分の利益だけでなく、社会全体の利益について考える濃い6日間は本当に楽しかったです。  
(東京 高1)

今まで自分が使っている物やサービスにはすべて、そのアイデアを出し関わっている会社があるということを感じられるようになった。**世の中のすべての物を、これまでとは違った目線で観察するようになり、新鮮に思えるようになった。**  
そして何より、**素晴らしいメンバーに巡り合えたことに感謝したい。**  
(神奈川 高1)

高校生のうちからビジネスに触れるということ自体があまりなかったので、今まで漠然としてイメージだったのが、ビジネス単語やメカニズムを学ぶことができたのはもちろん、**そのビジネスが実際に成り立つにはどのようにしたらよいのかということ**を深く考えさせられました。  
(神奈川 高1)

私は**今の環境から出て刺激を受けたいと漠然**と想着いて、それが**十分すぎるほどに達成**されました。優秀な生徒たちと接することで上には上がいることを知って学校という狭い環境に囚われてはだめだと感じました。  
(東京 中3)

自分と似た境遇を体験した人や彼らが彼ら自身の壁をどのようにして越えたかをしれたので、**自分の人生の生き方の参考**になった。  
(東京 高2)

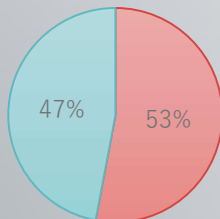
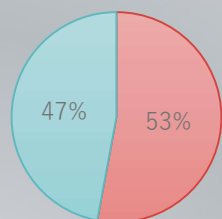
とても面白く、**他では体験できない仲間との交流や実際の勝負の場面**があっあってやっている最中もこれを書いている今もとてもワクワクしました。講師も素晴らしく、自分はとても成長できるように感じました。  
(東京 高2)

## 参加者内訳

2022年

学年

性別



■ 女性 ■ 男性 ■ 女性 ■ 男性



# スケジュール (予定)

|          |   |          |   |
|----------|---|----------|---|
| 3月12日(日) | 事前研修(顔合わせ・事前課題の案内)<br>※オンラインにて実施(1~2時間程度)   | 3月29日(水) | 09:00~11:00 授業:ファイナンス<br>11:00~12:00 シークレットカンパニーについて<br>12:00~13:00 昼食<br>13:00~18:30 シークレットカンパニーツアー<br>ツアーの振り返り<br>コーチ:発表資料作成                              |
| 3月26日(日) | 12:30~13:00 集合<br>13:00~15:00 チームビルドエクササイズ<br>15:00~16:00 メンタリングガイド<br>16:00~18:30 コーチ:課題と初期解決策チーム  | 3月30日(木) | 09:00~10:00 コーチ:発表資料作成<br>10:00~12:00 ビジネスプラン リハーサル<br>12:00~13:00 昼食<br>13:00~16:00 ビジネスプラン 修正<br>16:00~17:00 ゲストスピーカーセッション<br>17:00~18:00 ゲストスピーカーアフタートーク |
| 3月27日(月) | 09:00~12:00 授業:ビジネスモデルキャンパス<br>12:00~13:00 昼食<br>13:00~15:30 授業:マーケティング概論<br>15:45~17:15 授業:顧客インサイト<br>17:15~19:00 コーチ:ビジネスモデル構築<br>19:00~20:00 ゲストスピーカーセッション | 3月31日(金) | 09:00~12:00 ビジネスプラン 準備<br>12:00~13:30 昼食・移動<br>13:30~14:30 ビジネスプラン リハーサル<br>14:30~19:00 ビジネスプラン 発表&講評   |
| 3月28日(火) | 09:00~11:00 授業:競争戦略<br>11:15~12:30 授業:プレゼンテーションスキル<br>12:30~13:30 昼食<br>13:30~18:30 コーチ:ビジネスプラン ドラフト作成  | 4月23日(日) | 事後研修(プログラムの振り返り・修了証書授与)<br>※オンラインにて実施(1~2時間程度)  |

※1:前回のスケジュールをもとにしております。確定スケジュールは事前研修時にお渡します。  
※2:企業側の事情により企業名は非公表となります。また実施日は変更する可能性があります。

## 実施要項

|      |                                |
|------|--------------------------------|
| 日程   | 2022年3月26日(日)~3月31日(金)         |
| 時間   | 9:00~20:00 (詳細はスケジュールをご確認ください) |
| 実施場所 | 東京外国語大学(東京都府中市)                |
| 対象   | 中学3年生~高校3年生                    |
| 定員   | 50名(最少催行人員:15名) ※先着申込順         |
| 研修代金 | 208,000円(税込)                   |

・研修代金に含まれないもの: ご自宅(または宿泊場所)~会場までの往復交通費、昼食代、夕食代

### ▶お取消しについて

お申込みいただいた後に、ご参加者様のご都合によりお取消される場合はFAXやEメールなど、その意向を必ず書面にてお知らせください。また、取消のご連絡をいただいた時期により右記の取消料が発生することを予めご了承ください。ご返金の手順につきましては、申込み取消のご連絡をいただいた際にご案内いたします。プログラム中の遅刻・早退・欠席・途中離団に対する返金はございません。

| 取消日                                     | 取消料       |
|---|-----------|
| ①研修開始日の前日から起算してさかのぼって30日目にあたる日以降に解除する場合 | 研修代金の10%  |
| ②研修開始日の前日から起算してさかのぼって20日目にあたる日以降に解除する場合 | 研修代金の20%  |
| ③研修開始日の前日から起算してさかのぼって7日目にあたる日以降に解除する場合  | 研修代金の30%  |
| ④研修開始日の前日に解除する場合                        | 研修代金の40%  |
| ⑤研修開始当日に解除する場合                          | 研修代金の50%  |
| ⑥研修開始後の解除または無連絡不参加の場合                   | 研修代金の100% |

### ▶新型コロナウイルス感染予防対策

参加いただく皆様、保護者の皆様、スタッフなどプログラムに関わる全ての皆様の安全・安心のため、新型コロナウイルス感染予防に努めてまいります。新型コロナウイルス感染予防対策に基づくプログラムの参加基準や取消料などの詳細は、右記コードより必ずご確認ください。



## オンライン説明会・お申し込み・事前英語研修

本プログラムに参加希望の方は、下記コードまたはURLより説明会へお申込みください。説明会にご参加いただけない場合には、説明会後に動画の視聴をした上でお申し込みを推奨しております。必ず内容をご確認の上お申し込みをお願いいたします。

### ▶オンライン説明会 (Zoom® 使用予定)

締切:開催日3日前

■2022年12月28日(水) 19:00~20:00

■2023年 1月15日(日) 19:00~20:00

<https://bit.ly/3hkk69u>



### ▶お申し込み



<https://bit.ly/3tirZ1T>

締切:2023年1月25日(水)

### ▶事前英語研修 (Zoom® 使用予定)

受講前の不安を解消するオンライン事前研修をご用意しています。

ご参加は任意です。詳細はお申し込みWebページをご覧ください。

■2023年2月13・20・27・3月6日(全4回) 19:30~21:00

|         |  |
|---------|--|
| プログラム運営 | 株式会社SKY Educational Partners   |
| 企画・実施   | 株式会社アイエスエイ 観光庁長官登録旅行業第256号 首都圏支社   |
| お問合せ先   | Tel 050-5515-6975 (9:30~17:30 土日祝除く) 担当:植田・橋本・畑田<br>〒108-0075 東京都港区港南1-6-41 芝浦クリスタル品川10F |